

Meadows & Passmore est un fournisseur établi de pièces et de matériaux pour les réparateurs d'horloges du monde entier.

Mervyn Passmore, co-fondateur et directeur général, souhaite prendre sa retraite et recherche un acheteur.

Il s'agirait d'une vente d'actifs plutôt que d'un transfert d'entreprise afin d'éviter des procédures juridiques et comptables longues et coûteuses..

Une telle vente comprendrait les éléments suivants :

1. Tous les stocks détenus par la société au jour de la vente
2. Tout ou partie des étagères en acier actuellement utilisées pour l'horlogerie.
3. Toutes les données détenues concernant l'achat de biens et la vente de biens.
4. Fichiers d'illustrations numériques modifiables pour faciliter un changement d'adresse
5. Les 2 numéros de téléphone VOIP et un terminal VOIP avec une prise BT standard
6. Les noms commerciaux de Meadows & Passmore et Medmaw
7. Les domaines Internet, notamment Meadowsandpassmore.com, m-p.co.uk, mp-france.com, horo-depot.com, theclockpartstore.com, almacenderelojeros.com et uhrenteillager.com
8. Les sites britanniques, français, allemands et espagnols
9. Un équipement informatique et des logiciels suffisants pour permettre un transfert totalement transparent, comprenant des imprimantes d'étiquettes, un lecteur de codes-barres, une imprimante laser, un PC Windows et un serveur Unix.
10. Matériel d'emballage en quantité suffisante, distributeurs de ruban adhésif et supports de sacs postaux, etc.
11. Équipements divers, notamment des ventes de comptage électronique sensible, des thermoscelleuses, des dévidoirs de ruban gommé et des balances à colis.
12. Une embouteilleuse électrique pour distribuer rapidement des doses fixes de liquides

Ce qui ne serait pas inclus:

1. Meadows & Passmore Ltd (mais l'option d'un « échange de nom simultané » serait disponible, pour transférer le nom Meadows & Passmore à une société anglaise nouvellement créée)
2. Droit d'auteur sur tout livre d'horlogerie
3. Tout ce qui n'est pas lié à l'horlogerie
4. Étagères en acier non utilisées actuellement.
5. Tous les fonds sur le(s) compte(s) bancaire(s) de l'entreprise le jour de la vente
6. Les éventuelles dettes que l'entreprise pourrait avoir au jour de la vente
7. Toute garantie concernant le matériel inclus

Un acheteur aurait besoin des éléments suivants :

1. Un espace de travail d'environ 7m x 8m avec électricité et connexion internet. C'est là que les stocks quotidiens seraient conservés et que les commandes seraient préparées et expédiées.
2. Un local administratif avec accès à internet pour l'administrateur du site internet
3. Une zone de stockage en vrac d'environ 50m carrés pour les stocks de réserve, les matériaux d'emballage en vrac, etc.

Le support suivant serait offert:

1. Formation initiale sur tous les aspects du traitement, de la préparation et de l'expédition des commandes
2. Formation initiale si nécessaire lors du montage ou du conditionnement
3. 60 jours d'assistance à distance sur tous les aspects de la gestion de l'entreprise

Offres supérieures à 50 000 € + TVA @ 20% bienvenues. Mars 2024. Sans préjudice.